



Wir sind ein global agierendes Softwareunternehmen mit dem Ziel die Fertigungsprozesse von heute intelligenter, effizienter und flexibler zu machen. Es ist die Passion unserer 50 Experten in Deutschland, Indien und China neue Technologien zu entwickeln und die Smart Factory Wirklichkeit werden zu lassen.

Als Tochtergesellschaft und ausgeründetes Start-Up der EISENAMNN SE haben wir über 25 Jahre Erfahrung in der Entwicklung und Implementierung von zukunftsweisenden Software-Lösungen.

**Werden Sie ein Teil von uns an unserem Standort in Böblingen bei Stuttgart als  
Mitarbeiter Software Sales (m/w/d),  
für Automotive & General Industry**

Ihr Beitrag

- Analyse der Bedarfe und Anforderungen unserer Kunden und deren Beratung
- Erarbeitung von Angebots- und Verkaufsstrategien, Führen von Vertragsverhandlungen
- Erstellen von Konzepten und Angeboten
- Akquirieren neuer Kunden (insb. aus der Automobil- und Zuliefererbranche), Erweiterung unseres Kundenstammes um Kunden aus weiteren Branchen,
- Pflegen und Ausbau unserer weltweiten Kundenbeziehungen,
- Analyse der Wettbewerbssituation

Ihr Profil

- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von industriellen Software-Lösungen, idealerweise für die Automatisierungstechnik
- mehrjährige Erfahrung mit komplexen Buying Center Strukturen insb. bei OEMs, Automobilzuliefer- oder vergleichbaren Unternehmen
- idealerweise Erfahrung mit HMI, SCADA oder MES Systemen
- ausgeprägte Kundenorientierung, sowie Präsentations-, Verhandlungs- und Kommunikationsstärke
- Selbstständige, strukturierte und analytische Arbeitsweise
- Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit
- selbstorganisierte und erfolgsorientierte Arbeitsweise
- hervorragende Deutschkenntnisse und verhandlungssichere Englischkenntnisse,
- flexibel, mobil und teamfähig und zeigen ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft
- Durchsetzungsvermögen in der schnellen Internet- und Softwarebranche
- 

Unser Angebot

- Aufgabenstellungen, so vielfältig und abwechslungsreich wie unsere Technik
- Täglich neue Herausforderungen im Rahmen unserer Projekte
- Leistungsgerechte Vergütung und Sozialleistungen

Senden Sie Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Einstellungstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an: [bewerbung@enisco.de](mailto:bewerbung@enisco.de)

