



Wir sind ein global agierendes Softwareunternehmen mit dem Ziel die Fertigungsprozesse von heute intelligenter, effizienter und flexibler zu machen. Es ist die Passion unserer 50 Experten in Deutschland, Indien und China neue Technologien zu entwickeln und die Smart Factory Wirklichkeit werden zu lassen.

Als Tochtergesellschaft und ausgegründetes Start-Up der Eisenmann SE haben wir über 25 Jahre Erfahrung in der Entwicklung und Implementierung von zukunftsweisenden Software-Lösungen.

Arbeiten Sie mit uns an der Zukunft als

## MITARBEITER SOFTWARE SALES (M/W), FÜR AUTOMOTIVE & GENERAL INDUSTRY

an unserem Standort Böblingen.

Ihr Beitrag:

- Analyse der Bedarfe und Anforderungen unserer Kunden und deren Beratung,
- Erarbeitung von Angebots- und Verkaufsstrategien, Führen von Vertragsverhandlungen,
- Erstellen von Konzepten und Angeboten,
- Akquirieren neuer Kunden (insb. aus der Automobil- und Zuliefererbranche), Erweiterung unseres Kundenstammes um Kunden aus weiteren Branchen,
- Pflegen und Ausbau unserer weltweiten Kundenbeziehungen,
- Analyse der Wettbewerbssituation.

Ihr Profil:

- mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von industriellen Software-Lösungen, idealerweise für die Automatisierungstechnik,
- mehrjährige Erfahrung mit komplexen Buying Center Strukturen insb. bei OEMs, Automobilzuliefer- oder vergleichbaren Unternehmen,
- idealerweise Erfahrung mit HMI, SCADA oder MES Systemen,
- ausgeprägte Kundenorientierung, sowie Präsentations-, Verhandlungs- und Kommunikationsstärke,
- selbstorganisierte und erfolgsorientierte Arbeitsweise,
- hervorragende Deutschkenntnisse und verhandlungssichere Englischkenntnisse,
- flexibel, mobil und teamfähig und zeigen ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft,
- Durchsetzungsvermögen in der schnellen Internet- und Softwarebranche.

Ihre Bewerbung:

Senden Sie Ihre Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Einstellungstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an: [bewerbung@enisco.de](mailto:bewerbung@enisco.de)